

# BUS - das Erfolgsprogramm für unternehmerische Menschen

- Sie wollen in Ihre eigene Weiterbildung investieren?
- Sie wollen Ihre unternehmerischen Kompetenzen ausbauen?
- Sie wollen Ihren wichtigsten Produktionsfaktor – sich selbst – stärken?
- Sie stehen vor betrieblichen wie persönlichen Veränderungen?
- Sie suchen neue unternehmerische Herausforderungen?

**Hier finden Sie alle Informationen über das Bildungs-Erfolgsprogramm BUS:**

BUS im Überblick .....	.....
BUS - Die Besonderheiten und ihre Vorteile.....	.....
BUS Basis (1-4).....	.....
BUS Strategie (5-12) .....	.....
BUS Synergie (13-20) .....	.....
Was es nach BUS noch alles gibt .....	.....
Praktische Informationen.....	.....

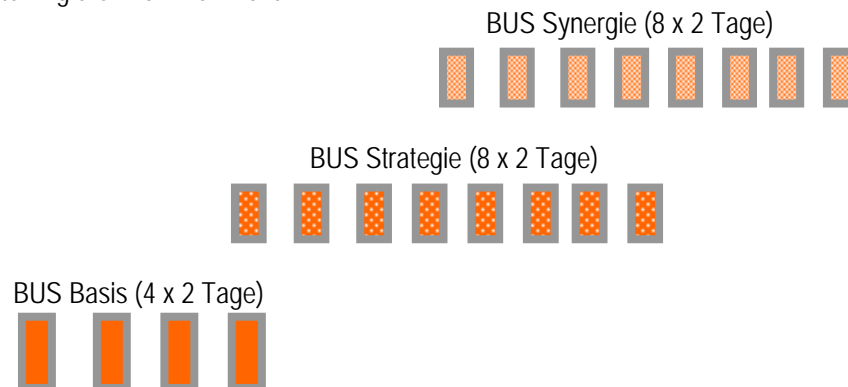
## BUS – Lernen und profitieren mit System

Weiterbildung ist eine dauernde, lebensbegleitende Aufgabe. Wir haben BUS so aufgebaut, dass Sie selbst entscheiden können, wie weit Sie gehen wollen. BUS ist in mehrere Abschnitte aufgeteilt, die in sich geschlossen sind, so dass Sie jeweils ein ganz konkretes Ergebnis für sich haben.

**BUS Basis** vermittelt in 4 x 2 Tagen wertvolle unternehmerische Kompetenzen und ein hohes Maß an Motivation für die eigene persönliche wie unternehmerische Entwicklung. Praktische Tipps und Kniffe sowie fundierte Erfolgsstrategien bereichern Ihre unternehmerische Kompetenz. Sie entwickeln Ihr grundlegendes Entwicklungskonzept und strukturieren seine Umsetzung. BUS Basis legt die Grundlagen für neue unternehmerische Aktivitäten.

Mit **BUS Strategie** setzen Sie den Entwicklungsprozess aus BUS Basis fort und durchlaufen einen intensiven persönlichen wie unternehmerischen Entwicklungsprozess. Mit maßgeschneiderten Methoden, starker Umsetzungsorientierung und vielfältigen praktischen Tipps werden Sie in die Lage versetzt, Ihren Unternehmenserfolg und Ihre Lebensqualität weiter zu steigern. In 8 x 2 Tagen arbeiten Sie an Ihrer wirtschaftlichen Zukunftsstrategie (Businessplan) und Ihrem persönlichen Lebenskonzept. BUS Strategie ist ein ausgefeiltes Know-how-Paket zur Steigerung Ihrer unternehmerischen Gestaltungskraft.

In **BUS Synergie** erweitern Sie in 8 x 2 Tagen Ihre Fähigkeiten um professionelle Managementkompetenzen zur Unternehmenssteuerung und zum Ausbau der persönlichen Führungsqualitäten. Sie bauen auf einem tieferen Verständnis von persönlicher und unternehmerischer Entwicklung auf und erlernen weitere Kompetenzen, Sicherheit und Motivationskraft bei Ihren Bestrebungen, erfolgreich Entwicklungen in Gang zu setzen. BUS Synergie ist die Aufbaustufe für alle, die immer stärker vom Reagieren auf Entwicklungen zum zukunftsorientierten Agieren kommen wollen.



### BUS integriert die Entwicklung von Mensch und Unternehmen

Erfolgreiche Unternehmen können sich nur entwickeln, wenn sich die Menschen in den Unternehmen ebenfalls entwickeln. Wir verbinden konsequent die Themen und Methoden aus Persönlichkeits- und Unternehmensentwicklung zu einem Ganzen. Die Konsequenz daraus – Sie tun etwas für Wertschöpfung im Unternehmen und Sie tun etwas für die eigene Lebensqualität!

### BUS wirkt gleich dreifach:

1. Sie durchlaufen einen intensiven persönlichen Entwicklungsprozess und trainieren neue Verhaltensweisen, die Sie in Ihrer Praxis sofort anwenden können. BUS begleitet Ihre Entwicklung.
2. Sie erlernen fundierte Methoden unternehmerischen Denkens und Handelns. BUS baut Ihre persönlichen wie unternehmerischen Kompetenzen aus.
3. Schritt für Schritt erarbeiten Sie Ihr individuelles Entwicklungskonzept für die praktische Umsetzung im eigenen Unternehmen oder anderswo. BUS bereitet Erfolge vor.

## BUS – die Besonderheiten und Ihre Vorteile

### Das Seminar :

- ⇒ **Schritt für Schritt zum Erfolg**  
Die Inhalte und Methoden von BUS sind systematisch aufeinander aufgebaut. Sie formulieren Ihre Ziele und entwickeln Schritt für Schritt Ihr Konzept.  
**Ihr Vorteil:** Sie lernen zielorientiert und gründlich, und das in einer sehr kurzen Zeit.
- ⇒ **Abwechslungsreiche Seminargestaltung**  
BUS wird nie langweilig. Sie erschließen sich neues Know-how im Wechsel ganz unterschiedlicher Methoden: von Trainerimpulsen über Gruppen- und Einzelarbeiten, Diskussionen, Präsentationen, ungewöhnlichen Demonstrationen bis hin zu spielerischen Elementen erleben Sie moderne Lernmethoden live.  
**Ihr Vorteil:** Leichtes und hocheffizientes Lernen mit Spaß und Tiefgang
- ⇒ **Praxisbezug durch und durch**  
Sie arbeiten ständig an Ihren eigenen konkreten Vorhaben. Keine Theorie ohne Bodenhaftung, sondern immer direkter Bezug zur praktischen Umsetzung ins eigene Leben und konkrete Tipps und Kniffe für die Praxis. Zwischen den Seminaren setzen Sie bereits eine Menge um.  
**Ihr Vorteil:** Sie nutzen Tipps und Ergebnisse direkt und profitieren persönlich ebenso wie bei Ihren wirtschaftlichen Unternehmungen.
- ⇒ **Qualität mit System**  
Ein umfangreicher Qualitätssicherungsprozess und die ständige und systematische Weiterentwicklung von BUS garantieren Ihnen höchste Qualität – durchgängig durch alle Seminarbausteine und für alle unsere Trainer.  
**Ihr Vorteil:** Beste Seminarqualität und garantierter Lernerfolg
- ⇒ **Gemeinsam erfolgreich**  
Die BUS-Gruppe entpuppt sich schnell als Kraftquelle. Grund sind der Erfahrungsaustausch mit Gleichgesinnten und systematische Trainingspartnerschaften.  
**Ihr Vorteil:** Sie nutzen Ideen und Unterstützung aus der Gruppe aktiv für Ihre Entwicklung.

### Die Trainer

- ⇒ **Unternehmer trainieren Unternehmer**  
Unternehmersein ist eine innere Haltung, erfordert praktische Lebenserfahrung und Kompetenz. Über viele Jahre haben wir unser System entwickelt. Wir haben erfolgreiche unternehmerische Menschen systematisch ausgewählt und zu BUS-Trainerinnen und -Trainern weitergebildet. Unsere Trainer führen überwiegend landwirtschaftliche Unternehmen mit großem Erfolg und wissen, wovon sie sprechen. Gleichzeitig verfügen sie über hervorragende Trainerfähigkeiten. Unser internationales Trainerteam stammt aus dem gesamten deutschsprachigen Raum.  
**Ihr Vorteil:** Glaubwürdige und engagierte Unternehmer vermitteln die Grundidee und das Handwerkszeug rund um BUS. Lassen Sie sich begeistern!

## Die Organisation

- ⇒ **Bestens betreut**  
Jede Gruppe wird von einem Betreuer (Coach) begleitet. Dieser ist Ansprechpartner für alle Beteiligten, organisiert und sorgt für eine umfassende Seminarbetreuung. Darüber hinaus fungiert er oder sie als Unterstützer für die gesamte Gruppe.  
**Ihr Vorteil:** Das Umfeld stimmt und Sie konzentrieren sich voll auf Ihre Entwicklung!
- ⇒ **Regionale Durchführung nach Ihren Wünschen**  
BUS findet meist in Ihrer Nähe statt. Wir kommen zu Ihnen. Es sei denn, Sie ziehen es vor, an zentraler Stelle am Seminar teilzunehmen.  
**Ihr Vorteil:** Sie haben kurze Wege und die freie Wahl.
- ⇒ **BUS ist ein ausgereiftes System**  
Der ausgereifte und standardisierte Seminarprozess stellt sicher, dass Sie einen Seminarbaustein, falls gewünscht, auch an anderer Stelle absolvieren können.  
**Ihr Vorteil:** Auch wenn Sie einzelne Teile des Seminarprozesses woanders absolvieren – alles passt zusammen.
- ⇒ **Aus der Praxis für die Praxis**  
Unsere Seminarzeiten sind an die Anforderungen der Praxis angepasst. Wir trainieren von 8.30 Uhr bis 17.30 Uhr, so dass betriebliche Notwendigkeiten der Teilnahme nicht im Wege stehen.
- ⇒ **Ihr Vorteil:** Die Teilnahme lässt sich leicht in den Alltag integrieren.
- ⇒ **Das Seminar zum „Probefahren“**  
Wer einen Schlepper oder ein Auto kaufen will, wird damit zunächst mal Probe fahren. Bei BUS können Sie das auch. In speziellen Informationsabenden haben Sie Gelegenheit, in die Art der Seminararbeit und in die Seminarinhalte „hineinzuschnuppern“.  
**Ihr Vorteil:** Sie treffen sicher die richtige Entscheidung und können Familienmitglieder, Kooperationspartner und Berufskollegen gleich mitbringen.

## Die Zielgruppen

BUS hat sich über die vielen Jahre zu einem Markenzeichen entwickelt. Ursprünglich stand es für **B**auern- und **U**nternehmer-Schulung. Inhalte und Methoden von BUS sind in der Zwischenzeit bei einer Vielzahl von Zielgruppen erfolgreich erprobt worden, ob in selbständiger oder abhängiger Beschäftigung. BUS steht deshalb heute mehr für **B**esser selbst etwas bewegen, **U**nternehmerisch denken und handeln, **S**ouverän die eigene Zukunft gestalten, oder ganz einfach: **B**essere **U**nternehmer **s**ein.

Der Erfahrungsaustausch innerhalb der Seminargruppe lebt von der Vielfalt und Unterschiedlichkeit der Teilnehmer/innen. So kommen BUS-Teilnehmer/innen:

- aus allen Sparten der Landwirtschaft
- aus allen Altersgruppen von 20 bis 70 Jahren
- aus verschiedensten Rollen im Betrieb – ob Betriebsleiter/in oder Mitunternehmer/in, Nachfolger/in oder Übergeber/in. Auch Teilnehmer/innen ohne Betrieb, die für sich überlegen, unternehmerisch tätig zu werden und für sich selbst den richtigen Weg suchen, ist die Teilnahme an BUS die richtige Entscheidung.

## BUS für bestimmte Zielgruppen

Aufbauend auf dem bewährten BUS-System haben wir für die besonderen Anforderungen ausgewählter Zielgruppen angepasste Seminarvarianten entwickelt. Für die jeweilige Zielgruppe besonders wichtige Themenbereiche und Beispiele sind in die BUS-Seminare integriert. Die eingesetzten Trainer/innen bringen natürlich auch zielgruppenspezifische Kenntnisse mit in die Seminare.

- **Unternehmerinnen**  
Für (Mit-)Unternehmerinnen sind die Inhalte des **Unternehmerinnen-BUS** darauf abgestimmt, die vielfältigen Anforderungen verschiedenster Rollen in Betrieb, Familie und Haushalt souverän miteinander verbinden zu können. Egal, ob es um den Aufbau eigener, ganz persönlicher Standbeine im Betrieb, die führende Mitwirkung im landwirtschaftlichen Unternehmen oder die Rolle als Unternehmensleiterin geht – im Unternehmerinnen-BUS erhält Frau, auch im Gespräch mit anderen Frauen in der Seminargruppe, das Rüstzeug dazu.
- **Unternehmensleiter größerer Betriebe**  
Für Leiter/innen größerer landwirtschaftlicher Betriebe mit vielen Mitarbeitern bietet der **Manager-BUS** unter anderem eine vertiefende Befassung mit den Themen Mitarbeiterführung und Unternehmensstrategie. Die Teilnehmer/innen werden zur Entwicklung eines umfassenden Management-Programms befähigt, das selbst hohen Ansprüchen Rechnung trägt.
- **Mitarbeiter in landwirtschaftlichen Unternehmen**  
Für Mitarbeiter/innen in landwirtschaftlichen Unternehmen enthält der **Mitarbeiter-BUS** Schwerpunkte auf Fragestellungen, die die eigene Rolle im Unternehmen betreffen und die Fähigkeiten zum unternehmerischen Denken als Mitarbeiter/in stärken. Die Mitarbeiter/innen gewinnen an Motivation, das Unternehmen an unternehmerischem Schwung.
- **Lohnunternehmer**  
Um ständig neuen Herausforderungen gewachsen zu sein, werden im **Lohnunternehmer-BUS** strategische Entwicklungsmöglichkeiten zur Steigerung der Wertschöpfung und Kundenbindung systematisch entwickelt. Ein Schwerpunkt liegt in gelebter Kundenorientierung und gekonnter Kommunikation in Stresssituationen. Auch dem Ausbau der eigenen Führungsqualitäten kommt in diesem BUS eine zentrale Bedeutung zu.
- **Garten-, Obst- und Gemüsebauer**  
Für Obst- und Gemüsebauer sowie die verschiedenen Sparten des Gartenbaus enthalten der **BUS Obst- und Gemüsebau** sowie der **BUS Gartenbau** verstärkt Fragen zur strategischen Marktpositionierung oder zur Anpassung an Markttrends. Im Bereich der Unternehmensführung stehen Mitarbeiterführung, Unternehmensplanung und Zeitmanagement im Vordergrund.
- **Winzer**  
Auf die Bedürfnisse von Weinbaubetrieben abgestimmt wird im **BUS Weinbau** eine angepasste Betriebsanalyse vorgenommen. Marketingthemen und Fragen der Zeit- und Arbeitsorganisation werden in diesem BUS ebenso beleuchtet wie Fragen intelligenter Kooperationsmöglichkeiten in Produktion und Vermarktung.
- **Forstwirte**  
Die Erschließung neuer Holzabsatzwege und die Erhöhung der Wertschöpfung dieses Betriebszweiges stehen im Mittelpunkt des **BUS Forstwirtschaft**. Neben Strategien zur Entwicklung neuer Dienstleistungen und Veredlungsformen geht es um Fragen der Kooperation auf den verschiedenen Stufen der Wertschöpfungskette.

- **Führungskräfte und Angestellte in landwirtschaftlichen Verbänden und Institutionen**  
Unternehmerisches Denken und Handeln ist auch in landwirtschaftsnahen Einrichtungen von großer Bedeutung. Spezielle Themenschwerpunkte sind Zeit- und Selbstmanagement, Kommunikation und Mitarbeiterführung. Mit einer Fülle spezieller Einzelseminare können mit den hierzu konzipierten **BUS-Impuls-** und **BUS-Intensiv-Seminaren** weiterführende Kompetenzen erworben und aufgebaut werden.

Für geschlossene Gruppen können darüber hinaus rund um BUS spezielle Zusatzleistungen integriert werden. Sprechen Sie uns an und fragen Sie nach weiteren Informationen.

## BUS Basis

### Es gibt keinen Weg für alle – aber für alle einen Weg!

Sich verändernde wirtschaftliche Rahmenbedingungen und die fehlende Klarheit über die Zukunft stellen hohe Anforderungen an unternehmerische Entscheidungen für den einzelnen wie für sein persönliches Umfeld. Dabei kann es keinen Weg für alle geben, keine Patentrezepte und keine „einfachen Lösungen“. Wer sich jedoch selbst auf den Weg machen und die eigene Entwicklung in die Hand nehmen will, für den ist BUS Basis genau das Richtige. Systematisch führen wir Sie durch einen Prozess, der Sie Schritt für Schritt zu neuen Perspektiven führt und Ihnen hilft, den eigenen Weg zu überprüfen und gegebenenfalls neue Wege zu finden. Die 4 mal 2 Tage BUS Basis lassen sich während einer Zeitspanne von 6 bis 10 Wochen leicht absolvieren. Die Schritte im Einzelnen:

#### BUS Basis 1

### Erfolgreich Unternehmer/-in sein

Im Auftaktseminar zu BUS Basis trainieren Sie Ihre lösungsorientierte Grundhaltung und Ihre persönlichen Erfolgsfähigkeiten. Sie setzen sich mit Ihrer Ausgangssituation, Ihren Zielen und Perspektiven auseinander und beginnen Ihre BUS-Entwicklung. Lernen Sie kennen, was erfolgreiche unternehmerische Menschen ausmacht.

#### Inhalte:

- Das Prinzip Selbstverantwortung anwenden
- Problem- und lösungsorientiertes Denken unterscheiden
- Vom Jammern zum Handeln – die Haltung entscheidet
- Unternehmerische Erfolgsfähigkeiten trainieren
- Individuellen Erfolg definieren und Selbstvertrauen aufbauen
- Zielklarheit steigern und Motivation erhöhen
- Entscheidungsfreude entwickeln und Mut und Konsequenz trainieren
- Gute und klare Beziehungen und ein positives Image entwickeln
- Die Balance zwischen Konzentration und Entspannung finden
- Sich selbst steuern und Ursache sein für Entwicklung

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie gewinnen neue Motivation
- ⇒ Sie erschließen sich eine Gruppe Gleichgesinnter als Partner im Erfolg
- ⇒ Sie entdecken persönliche Stärken und Talente
- ⇒ Sie definieren Ihre Maßstäbe für Erfolg und Ihre Ziele für die Ausbildung
- ⇒ Sie verstehen Erfolg und seine Ursachen neu
- ⇒ Sie legen die Grundlage für den nachfolgenden Entwicklungsprozess

#### BUS Basis 2

### Unternehmen dynamisch entwickeln

Unternehmerischer Erfolg muss auf einer realistischen Bestandsaufnahme gründen. Entwicklung und Wachstum setzen auf Erfolgsprinzipien, wie sie in der Praxis von dynamischen Unternehmen angewandt werden. Dieses Seminar beinhaltet keine klassische Betriebswirtschaft, sondern führt Sie weiter zu einer zukunftsorientierten, strategischen Sicht der Unternehmensentwicklung. Harte Fakten werden genauso analysiert wie persönliche, emotionale und immaterielle Faktoren sowie erwartete zukünftige Entwicklungen. In diesem Seminar werden keine detaillierten Betriebsanalysen vorgenommen, die individuelle finanzielle Situation bleibt vertraulich und außen vor. Die Seminarinhalte sind spannend, egal ob Sie die Feinheiten eines Buchführungsabschlusses kennen, oder mit Zahlen bisher eher weniger zu tun haben.

#### Inhalte:

- Die eigene unternehmerische Ausgangslage beschreiben
- Individuellen Entwicklungsbedarf und –potenziale feststellen
- Gesetze und Dynamik der Wirtschaft verstehen und nutzen
- Unternehmensstrategien und ihre Konsequenzen durchleuchten
- Das Portfolio der eigenen Betriebszweige analysieren
- Den Einsatz der eigenen Zeit überprüfen und verbessern
- Steuerung der betrieblichen Finanzen überprüfen
- Betriebliche Stärken und Ressourcen erkennen
- Mögliche Unternehmensentwicklungen zu Ende denken

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie legen die Grundlagen für künftige unternehmerische Entscheidungen
- ⇒ Sie ermitteln Ihren unternehmerischen Entwicklungsbedarf
- ⇒ Sie überprüfen Ihre Wettbewerbsfähigkeit und Ihre Zufriedenheit mit der derzeitigen Situation
- ⇒ Sie trainieren strategisches Denken und entdecken Chancen und Alternativen
- ⇒ Sie gewinnen tieferen Einblick in entscheidende Erfolgsfaktoren
- ⇒ Sie vertiefen Ihr Know-how zur Unternehmensführung

#### BUS Basis 3

### Zukunft entwerfen

Ohne ein klares Bild der eigenen Zukunft kann Entwicklung nicht zielgerichtet und effektiv sein. Statt vager Ideen gilt es, sehr konkrete und klare Zukunftsvorstellungen zu entwerfen und mit kreativem Denken umsetzbare Ziele und Strategien zu erarbeiten. Das gilt für persönliche wie für unternehmerische Ziele gleichermaßen.

#### Inhalte:

- Persönliche Werte und Überzeugungen bewusst machen
- Eigene Talente und Stärken entdecken und systematisch nutzen
- Die Kraft des Unterbewusstseins gezielt nutzen
- Die Vision für das eigene Leben entwerfen
- Persönliche Anforderungen ans eigene Unternehmen definieren
- Unternehmerische und persönliche Ziele erreichbar formulieren
- Ein unterstützendes Umfeld erzeugen
- In Alternativen denken und neue Perspektiven gewinnen
- Kreativität trainieren und Probleme spielend lösen

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie machen sich Ihre entscheidenden Stärken und Potenziale bewusst
- ⇒ Sie gewinnen Kraft, Klarheit und Begeisterung durch klare Zukunftsvorstellungen
- ⇒ Sie entdecken neue Perspektiven und Möglichkeiten
- ⇒ Sie lernen, Ihr Denken kreativer und erfolgreicher zu machen
- ⇒ Sie entwickeln alternative Entscheidungsmöglichkeiten
- ⇒ Sie können Veränderungen aktiv angehen und gestalten

## BUS Basis 4

# Entscheiden und Handeln

Die Kunst, gute Entscheidungen zu treffen und sie dann mit einer durchdachten Strategie umzusetzen, steht im Mittelpunkt dieses vierten Zweitages-Seminars. Sie durchdenken alternative Optionen, lernen Entscheidungsmethoden kennen und erarbeiten intensiv Ihr Konzept zur individuellen Umsetzung, ganz nach dem Motto: „Es gibt nichts gutes, außer man tut es“.

### Inhalte:

- Konkrete Entwicklungsziele definieren und überprüfen
- Strategien zur Zielerreichung entwickeln
- Entscheidungen mit Herz und Verstand vorbereiten und treffen
- Wichtigste Herausforderungen ermitteln und Lösungen finden
- Mit Problemen und Hindernissen konstruktiv umgehen
- Aufgaben abgeben und Freiräume gewinnen
- Individuelles Realisierungskonzept erstellen
- Projekte und Maßnahmen planen und umsetzen
- Zeit zum Handeln – wie Sie im Tun bleiben!

### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie gewinnen Klarheit über ihren zukünftigen Weg
- ⇒ Sie erfahren Bestätigung für eingeschlagene Wege oder entdecken neue Wege
- ⇒ Sie verbessern Ihre Fähigkeiten zur Problemlösung
- ⇒ Sie setzen klar messbare Ziele und Maßnahmen
- ⇒ Sie nutzen die Gruppe, um Pläne und Ideen zu testen
- ⇒ Sie starten hochmotiviert in die Umsetzung

Bei erfolgreicher Teilnahme an BUS Basis erhalten Sie das **BUS Basis Zertifikat**, das die erworbenen Kompetenzen dokumentiert und Sie zur Teilnahme an BUS Strategie berechtigt.

## BUS Basis\* – der erste Schritt zum Erfolg!

Wenn Sie mehr erfahren möchten, haben Sie die Gelegenheit, an einem unserer zahlreichen Informationsabende teilzunehmen. Einer unserer Trainer stellt die Inhalte vor und Sie haben Gelegenheit, einige Elemente kennen zu lernen. Das ist sozusagen das Seminar zum Probefahren. Dann wissen Sie, ob Sie sich auf die Entwicklung in BUS einlassen möchten.

Wenn Sie selbst einen Infoabend ausrichten oder Coach einer Gruppe sein wollen, fordern Sie dazu spezielle Informationen an direkt bei der Andreas Hermes Akademie, Tel. 0228-91929-44 oder informieren Sie sich online ([www.andreas-hermes-akademie.de](http://www.andreas-hermes-akademie.de)).

Holen Sie BUS auch in Ihre Region, Ihren Verband, Ihre Kooperation – Sie profitieren gleich mehrfach von einem Umfeld mit unternehmerischen Menschen!

\* BUS Basis wird bis zum Juni 2004 gefördert vom Bundesministerium für Wirtschaft und Arbeit (BMWA) aus Mitteln des Europäischen Sozialfonds und von der Landwirtschaftlichen Rentenbank.

## BUS Strategie

Mit **BUS Strategie** setzen Sie den Entwicklungsprozess aus BUS Basis fort durchlaufen einen intensiven persönlichen wie unternehmerischen Entwicklungsprozess. Mit maßgeschneiderten Methoden, starker Umsetzungsorientierung und vielfältigen praktischen Tipps werden Sie in die Lage versetzt, Ihren Unternehmenserfolg und Ihre Lebensqualität weiter zu steigern. In 8 x 2 Tagen arbeiten Sie an Ihrer wirtschaftlichen Zukunftsstrategie (Businessplan) und Ihrem persönlichen Lebenskonzept. BUS Strategie ist ein ausgefeiltes Know-how-Paket zur Steigerung Ihrer unternehmerischen Gestaltungskraft.

### BUS Strategie 5

## Zeit gestalten und Projekte realisieren

Wer kennt das nicht – Zeitnot, unerledigte Aufgaben, Hektik, ineffiziente Zeiten, keine Möglichkeiten zum Delegieren und daraus resultierende Unzufriedenheit? Vielfältige Rollen und Aufgaben zwischen Familie, Unternehmen und gesellschaftlichem Engagement verschärfen diese Problematik. Mit gekonntem Zeitmanagement lassen sich auch hohe Anforderungen erfüllen und souverän meistern.

#### Inhalte:

- Das eigene Zeitverhalten und die persönliche Lebensbalance analysieren
- Ziele für wichtige Lebensbereiche klären
- Methoden modernen Zeitmanagements erlernen
- Prioritäten setzen – aber richtig
- Verschiedene Rollen in Familie und Betrieb meistern
- Möglichkeiten des Delegierens systematisch aufbauen
- Arbeiten rationell organisieren und Zeit sparen
- „Zeitdiebe“ eliminieren und die eigene Zeit schützen
- Büro organisieren und Ordnung und Übersicht halten
- Mind-Mapping - für effektive Planung und Visualisierung
- Grundlagen des Projektmanagements anwenden

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie gehen bewusster mit Ihrer eigenen Zeit um
- ⇒ Sie gewinnen zeitliche Freiräume für Veränderungen
- ⇒ Sie konzentrieren sich auf wesentliche Tätigkeiten
- ⇒ Sie erarbeiten sich eine gesunde Balance der Lebensbereiche
- ⇒ Sie gewinnen Zeit für sich, Ihr Unternehmen, Ihre Familie und Ihr Umfeld
- ⇒ Sie optimieren Ihre Büro- und Arbeitsorganisation
- ⇒ Sie entdecken Möglichkeiten für langfristige Entlastung

### BUS Strategie 6

## Gute und klare Beziehungen leben

Im betrieblichen Alltag, in Kooperationen, in der Mitarbeiterführung und im Zusammenspiel der Generationen kommt den Fähigkeiten zu gelungener Kommunikation eine entscheidende Bedeutung für Erfolg und Misserfolg zu. Mit der Verbesserung der Kommunikationsfähigkeiten lassen sich Konflikte konstruktiv lösen und gute und förderliche Beziehungen entwickeln.

#### Inhalte:

- Beziehungen analysieren - in Betrieb und Umfeld
- Grundlagen der Kommunikation verstehen und nutzen
- Sicherheit in Präsentation und Kommunikation gewinnen
- Zuhören und gekonnt fragen lernen

- Gute und klare Beziehungen aufbauen
- Lösungsorientierten Umgang mit Konflikten üben
- „Kommunikationsfallen“ aufspüren und vermeiden
- Herausfordernde Kommunikationssituationen trainieren
- Veränderungsbedarf im eigenen Leben erkennen
- Kommunikationskultur im Unternehmen gestalten

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie gewinnen neue Lust zur Kommunikation mit anderen
- ⇒ Sie schärfen Ihre Wahrnehmung für sich und andere
- ⇒ Sie verbessern Ihre Beziehungen in Betrieb und Umfeld
- ⇒ Sie lernen einen produktiven Umgang mit Konflikten
- ⇒ Sie verfügen über grundlegende Kommunikationsmethoden zur Mitarbeiterführung
- ⇒ Sie sind in der Lage, auch schwierige Gesprächssituationen zu meistern

#### BUS Strategie 7

### Mein Unternehmen marktorientiert entwickeln

Im Sinne einer langfristig erfolgreichen Unternehmensführung ist die Erarbeitung und Bewertung unterschiedlicher Alternativen für die betriebliche Entwicklung von entscheidender Bedeutung. Die Suche nach weiteren Unternehmenspotenzialen steht im Mittelpunkt dieses Seminarmoduls. Dabei geht es gleichermaßen um die Verbesserung der internen Unternehmensabläufe wie der strategischen Entwicklung der Leistungen und Angebote.

#### Inhalte:

- Aktuelle Entwicklungspässe im Unternehmen analysieren
- Erfolgreiche Unternehmensstrategien auf den eigenen Betrieb anwenden
- Alternative unternehmerische Entwicklungsmöglichkeiten entwerfen und prüfen
- Konkrete Unternehmensziele u.a. in den Bereichen Finanzen, Markt und Produkte setzen
- Durch Prozessanalyse Potenziale zur Kosteneinsparung und Qualitätssteigerung ermitteln
- Wertschöpfungspotenziale durch Ergründen der Bedürfnisse der Marktpartner finden
- Markttrends und -entwicklungen richtig einschätzen
- Kooperationsmöglichkeiten entdecken und nutzen
- Konkrete Entwicklungsprojekte im eigenen Unternehmen erarbeiten

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie finden Ihre aktuellen Entwicklungspässe heraus
- ⇒ Sie lernen Strategien der Unternehmensführung anzuwenden
- ⇒ Sie finden konkrete alternative Entwicklungsstrategien für das eigene Unternehmen
- ⇒ Sie entdecken Rationalisierungspotenziale und finden Kooperationsansätze
- ⇒ Sie legen Unternehmensziele fest
- ⇒ Sie formulieren für das eigene Unternehmen konkrete Entwicklungsprojekte

## BUS Strategie 8

# Gezielt investieren und Vermögen aufbauen

Die gekonnte Bewertung von Investitionen kann vor Fehlinvestitionen schützen und das Denken in Alternativen fördern. Unternehmer brauchen für die langfristige Planung auch ein finanzielles Gesamtkonzept – im Unternehmen aber auch als Privatperson. Das Know-how dazu lässt sich mit spannenden Methoden und vielen praktischen Tipps trainieren.

### Inhalte:

- Finanzielle Bestandsaufnahme und Vermögensziele
- Persönlichen Risikotyp und entsprechende Vermögensaufbaustrategien kennen lernen
- Spielregeln und Kniffe des Finanzierungsmanagements nutzen
- Investitionsentscheidungen strategisch vorbereiten
- Erforderliche Informationen gezielt zusammenstellen
- Preisunter- bzw. -obergrenzen errechnen
- Gewinnschwellen ermitteln (Break-even-Analyse)
- Investitionsalternativen kalkulieren und bewerten
- Alterssicherung mit Konzept planen
- Instrumente der Geldanlage durchschauen
- Hintergründe und Tipps für die Verhandlung mit Banken erhalten

### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie gewinnen zusätzliche Sicherheit bei Investitionsentscheidungen
- ⇒ Sie lernen, Investitionsideen schnell und treffsicher zu bewerten
- ⇒ Sie überprüfen und konkretisieren Ihre bislang entwickelten Projekte
- ⇒ Sie profitieren von geldwerten Tipps und Hintergrundinformationen
- ⇒ Sie erstellen die Grundzüge Ihres finanziellen Gesamtkonzeptes
- ⇒ Sie stärken Ihre Verhandlungsposition gegenüber Kreditgebern

## BUS Strategie 9

# Meine Marketingstrategie aufbauen

Die Ausrichtung am Markt und die gezielte Entwicklung des eigenen Marketingkonzeptes entscheiden über den wirtschaftlichen Erfolg. Mit cleverem Marketingdenken und einer fundierten Marketingstrategie erschließen Sie zusätzliche Wertschöpfungspotenziale. Mit geschultem Auge werden Sie immer stärker Chancen entdecken, wo andere nur vorbeigehen.

### Inhalte:

- Die Marktposition des eigenen Unternehmens analysieren
- Aus Kundensicht denken lernen
- Wie sich Kundenbedürfnisse entwickeln
- Die Rolle des Preises verstehen
- Das eigene Angebot gezielt an die Marktbedürfnisse anpassen
- Ansätze der Marktforschung für den praktischen Einsatz nutzen
- Wichtige Marketinginstrumente für die Praxis anwenden lernen
- Tipps und Hilfestellungen für die praktische Umsetzung erfahren
- Wirtschaftlichkeit von Marketingmaßnahmen analysieren
- Wo Sie Agenturen brauchen und was Sie selbst machen können

### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie erkennen Marktpotenziale für die Steigerung Ihrer Wertschöpfung
- ⇒ Sie stärken Ihre Kundennähe und Marktposition
- ⇒ Sie erkennen strategische Möglichkeiten für ein gezieltes Marketing
- ⇒ Sie erhalten umsetzbare Tipps und Ideen für wirkungsvolle Marketingmaßnahmen
- ⇒ Sie erarbeiten ein konkretes Konzept als Basis Ihrer weiteren Vorgehensweise

## BUS Strategie 10

### Erfolgreich verhandeln und verkaufen

Unternehmerische Menschen finden sich in vielfältigsten Verhandlungssituationen wieder – von Verkauf und Einkauf bis hin zu Verhandlungen mit Behörden und Mitarbeitern oder in Gremien und der Familie. Mit klarem Verhandlungskonzept und entsprechender Übung lassen sich beachtliche Erfolge erreichen. Die besten Verhandlungen sind dabei solche, bei denen am Ende alle Beteiligten gewinnen.

#### Inhalte:

- Aufbau und Struktur von Verhandlungen analysieren
- Verhandlungen nach dem Harvard-Konzept lernen
- Das Konzept der Win-Win-Lösungen
- Verhandlungssituationen professionell vorbereiten
- Wirkung von Rahmenbedingungen, Körpersprache und eigener Haltung beachten
- Verkaufsgespräche und andere Verhandlungssituationen intensiv trainieren
- Konflikte in Verhandlungen meistern
- Preisgespräche gekonnt führen
- Einwände konstruktiv behandeln und für sich nutzen
- In Optionen denken und neue Möglichkeiten finden
- Konkrete individuelle Verhandlungssituationen üben

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie gewinnen Sicherheit für diverse Verhandlungssituationen
- ⇒ Sie bereiten schwierige Verhandlungen optimal vor
- ⇒ Sie erwerben Verhandlungsgeschick und profitieren sofort
- ⇒ Sie erreichen höhere Wertschöpfung
- ⇒ Sie verfügen über ein Handwerkszeug, auch schwierige Verhandlungssituationen zu meistern
- ⇒ Sie fördern nachhaltige Beziehungen durch Verhandlungen zu beiderseitigem Nutzen

## BUS Strategie 11

### Lebensqualität umfassend steigern

Eine ausgewogene Unternehmerpersönlichkeit ist Grundvoraussetzung für eine erfolgreiche Unternehmensentwicklung. Fragen der Zeitgestaltung, des Umfeldes und des Miteinanders in Unternehmen und Familie stehen im Mittelpunkt von BUS 11. Überprüfen Sie Ihre Vorhaben hinsichtlich der Auswirkungen auf die eigene Lebensqualität und entwickeln Sie Ihre Vorhaben weiter.

#### Inhalte:

- Faktoren der Lebens- und Arbeitsqualität bewusst werden lassen
- Laufende oder anstehende Vorhaben auf Lebens- und Arbeitsqualität überprüfen
- Die individuelle Balance zwischen den verschiedenen Lebensbereichen herstellen
- Persönliche Gesundheit und Konsequenzen für das eigene Tun prüfen
- Persönliche Fitness als Unternehmernaufgabe begreifen
- Lebensziel und Lebensstil in Einklang bringen
- Quellen der eigenen Lebensenergie erkennen

- Arbeitsumfeld aktiv und bewusst gestalten
- Möglichkeiten des Ausgleiches zwischen Konzentration und Entspannung erleben
- Lebensqualität und Gesundheit vermarkten – neue Dienstleistungen der Landwirtschaft

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie widmen Ihrer persönlichen Lebensqualität eine höhere Aufmerksamkeit
- ⇒ Sie arbeiten gezielt an der Steigerung Ihrer Lebensqualität
- ⇒ Sie steigern Ihre Arbeitsqualität und setzen bewusste Akzente
- ⇒ Sie überprüfen Ihr Gesundheitsverhalten und finden Ansatzpunkte zur Verbesserung
- ⇒ Sie finden Möglichkeiten zur Fitnesssteigerung, die zu Ihnen passen
- ⇒ Sie aktivieren durch mehr Lebensqualität zusätzliche unternehmerische Energien

### BUS Strategie 12

## Mein unternehmerisches Konzept

Der Gesamtprozess in BUS Strategie zieht sich über mindestens ein Jahr. In dieser Zeit werden in der Regel viele Maßnahmen bereits umgesetzt, Sie spüren Ihre eigene Entwicklung und es entstehen oft größere Projekte und Vorhaben. In BUS 12 werden diese Projekte zukunftsorientiert formuliert, weiterentwickelt, präsentiert und in der Gruppe diskutiert. Im Sinne eines Businessplans strukturieren Sie Ihre wirtschaftlichen Aktivitäten und formulieren Ihre wichtigsten persönlichen Entwicklungsprojekte.

#### Inhalte:

- Standortbestimmung - wo stehe ich nach der bisherigen Entwicklung?
- Sich Klarheit über eigene Erfolge und Entwicklungen verschaffen
- Über die Erfahrungen mit den erlernten Methoden reflektieren
- Die bislang entwickelten eigenen Visionen überprüfen
- Das eigene unternehmerische wie persönliche Entwicklungskonzept zusammenstellen
- Das eigene Konzept mit intensivem Gruppenfeedback weiterentwickeln
- Die Umsetzung des Konzeptes mit konkreten Projekten und Maßnahmen planen

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie reflektieren Ihre bisherigen Ergebnisse
- ⇒ Sie formulieren ein umfassendes persönliches und betriebliches Konzept für die Zukunft
- ⇒ Sie gewinnen Klarheit und Motivation für die weitere Umsetzung
- ⇒ Sie erkennen tiefere Zusammenhänge und weiterführende Perspektiven
- ⇒ Sie freuen sich über die erreichten Erfolge!

Bei erfolgreicher Teilnahme an BUS Strategie erhalten Sie den **Unternehmerbrief BUS Strategie** der AHA, der die erworbenen Kompetenzen dokumentiert.

# BUS Synergie - Schritt für Schritt

In **BUS Synergie** erweitern Sie in 8 x 2 Tagen Ihre Fähigkeiten um professionelle Managementkompetenzen zur Unternehmenssteuerung und zum Ausbau der persönlichen Führungsqualitäten. Sie bauen auf einem tieferen Verständnis von persönlicher und unternehmerischer Entwicklung auf und erlernen weitere Kompetenzen, Sicherheit und Motivationskraft bei Ihren Bestrebungen, erfolgreich Entwicklungen in Gang zu setzen. BUS Synergie ist die Aufbaustufe für alle, die immer stärker vom Reagieren auf Entwicklungen zum zukunftsorientierten Agieren kommen wollen.

## BUS Synergie 13

### Mensch und Mission

Als Basis für die Nachhaltigkeit Ihrer persönlichen wie unternehmerischen Weiterentwicklung beginnt BUS 13 mit der Reflektion bisheriger Erfahrungen. Sie reflektieren Ihre Werte und ziehen Lehren aus der Vergangenheit. Sie stärken die Motivation für zukünftige, weiterreichende Entwicklungen und weiteres unternehmerisches und persönliches Wachstum.

#### Inhalte:

- Die Vorhaben aus BUS Strategie reflektieren
- Verhaltenstypen mit Hilfe eines Persönlichkeitsmodells kennen lernen
- Ziele und Motive für die Unternehmertätigkeit tiefgreifender klären
- Meine Biografie begreifen lernen: Prägungen, Erlebnisse und Ressourcen
- Tradition und Geschichte wahrnehmen und zeitgemäß nutzen
- Mit Krisen und Brüchen konstruktiv umgehen lernen
- Lebensphasen begreifen und angemessen gestalten
- Aus dem eigenen Fremdbild und der Wahrnehmung anderer lernen
- Persönliche Identifikationsfiguren und Leitbilder identifizieren
- Unterschiede zwischen Unternehmensvision und -mission erkennen
- Unternehmer- und Unternehmensauftrag finden und formulieren
- Ziele und Erfolgskriterien für die Zeit in BUS Synergie festlegen

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie gewinnen tiefere Einsichten über eigene Motive, Werte und Lebensaufgaben
- ⇒ Sie lösen Blockaden auf und gewinnen neue Energien
- ⇒ Sie nutzen Ihre persönlichen Eigenschaften konstruktiv für die eigene Weiterentwicklung
- ⇒ Sie geben Ihrem unternehmerischen Tun einen tieferen Sinn
- ⇒ Sie entdecken neue Horizonte für sich und Ihr Unternehmen
- ⇒ Sie erhöhen Ihr Verständnis für sich und andere
- ⇒ Sie steigern Ihre Problemlösekompetenz

## BUS Synergie 14

### Unternehmen strategisch entwickeln

„Wer nur arbeitet, hat keine Zeit zum Geld verdienen“ – die Aufgabe für Unternehmer ist die systematische Gestaltung des eigenen Unternehmens, seiner Angebote und Betriebsabläufe. Setzen Sie heute die Ursachen für eine nachhaltig erfolgreiche Unternehmensentwicklung und entwickeln Sie neue und weiterreichende Ziele.

#### Inhalte:

- Unternehmensentwicklung auf materieller und immaterieller Ebene erfassen
- Auswirkungen von Denkhaltungen auf die Unternehmensentwicklung einschätzen lernen

- Mein Unternehmen im Licht ganzheitlicher Unternehmensentwicklung sehen
- Engpässe erkennen und Entwicklungsziele festlegen
- Die Möglichkeiten von Umfeldanalyse und „Chancenradar“ nutzen
- Alternative Szenarien der Entwicklung erarbeiten
- Innovation und Know-how – Entwicklung und Wachstum systematisch organisieren
- Methoden zur erfolgreichen Umsetzung von Konzepten erlernen

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie analysieren den Stand der eigenen Unternehmensentwicklung
- ⇒ Sie entwickeln Ihre Unternehmensziele fort
- ⇒ Sie definieren eine Unternehmensvision mit Sinn und Perspektive
- ⇒ Sie klären die für Sie geeignetste Entwicklungsstrategie und ihre Umsetzung
- ⇒ Sie arbeiten bewusst am Unternehmen und nicht nur in ihm
- ⇒ Sie bauen Strukturen für den nachhaltig wirtschaftlichen Erfolg und die persönliche Lebensqualität auf

### BUS Synergie 15

## Mitarbeiter gewinnen und führen

Wachsende Unternehmen benötigen fähige und motivierte Mitarbeiter. Rund um die Gewinnung, Förderung und Führung Ihrer Mitarbeiter gewinnen Sie in BUS 15 professionelle Kompetenzen. Mitarbeiter sind dabei sowohl angestellte Arbeitskräfte als auch die eigenen Familienmitglieder. Nur wer gut führt, kann Wachstum wirtschaftlich erfolgreich managen.

#### Inhalte:

- Bestandsaufnahme vornehmen – meine Mitarbeiter
- Delegationspotenziale ermitteln
- Weiterer Bedarf an Mitarbeitern feststellen
- Mitarbeiter finden und gewinnen
- Anforderungsprofil und Stellenbeschreibung formulieren
- Auswahl, Einstellung und Einarbeitung – was ist zu beachten?
- Wichtige Gespräche gekonnt vorbereiten und führen
- Gekonntes Delegieren erlernen
- Die eigene Führungsrolle reflektieren und weiterentwickeln
- Führungsstile und Ihre Auswirkungen kennen lernen
- Motivation erhalten und Teams entwickeln

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie gewinnen Klarheit über Rollen und Anforderungen
- ⇒ Sie definieren Anforderungsprofile und delegieren Arbeiten
- ⇒ Sie entwickeln Ihr persönliches Konzept zur Gewinnung und Führung von Mitarbeitern
- ⇒ Sie kennen die wichtigsten Instrumente professioneller Führungsarbeit
- ⇒ Sie erlangen Souveränität in der Führung Ihrer Mitarbeiter
- ⇒ Sie können zum motivierenden Chef werden

### BUS Synergie 16

## Erfolgreich Kooperieren

Kooperationen umfassen verschiedene Formen der Zusammenarbeit. Sie analysieren Ihre Kooperationspotenziale und lernen die Erfolgsfaktoren genauso kennen wie die wichtigsten Hemmnisse auf dem Weg zu einer erfolgreichen Kooperation.

#### **Inhalte:**

- Verschiedene Kooperationsformen kennen lernen
- Wertschöpfungspotenziale durch individuelle Kooperationsansätze systematisch aufspüren
- Gelungene und schwierige Kooperationsituationen spielerisch erfahren
- Kooperationsphasen verstehen und bewusst gestalten
- Die Intensität von Kooperationen abwägen
- Rechtliche Gestaltungsmöglichkeiten kennen lernen
- Potenziell geeignete Kooperationspartner ermitteln
- Erforderliche Vereinbarungen und Spielregeln für gelungene Kooperationen fixieren
- Konkrete Kooperationschritte für das eigene Unternehmen planen

#### **So profitieren Sie:**

- ⇒ Sie verstehen die Gründe für nachhaltig erfolgreiche und weniger erfolgreiche Kooperationen
- ⇒ Sie erhalten praktische Tipps für die Gestaltung von Kooperationen
- ⇒ Sie können umfangreiches Kooperations-Know-how gewinnbringend anwenden
- ⇒ Sie klären Ihre eigenen Anforderungen und Vorstellungen von Kooperationen
- ⇒ Sie entwickeln konkrete Kooperationschritte für das eigene Unternehmen

### **BUS Synergie 17**

## **Strategische Kommunikation**

Sie stellen die Kommunikation Ihres Unternehmens auf den Prüfstand. Vom Hofschild, Briefpapier, schriftlicher und telefonischer Kommunikation bis zum persönlichen Auftreten wird die gesamte Unternehmenskommunikation systematisch durchleuchtet. So entsteht ein Gerüst für eine schlüssige Öffentlichkeitsarbeit im Sinne eines Corporate Identity - Konzeptes für das eigene Unternehmen.

#### **Inhalte:**

- Unternehmenskommunikation analysieren
- Unternehmensimage wahrnehmen und bewusst gestalten
- Elemente der Corporate Identity kennen lernen
- Presse- und Medienarbeit einfach und dennoch professionell gestalten
- Gezielt Anlässe für betriebliche Medienarbeit planen und schaffen
- Briefe schreiben – aber richtig
- Kommunikation am Telefon – die akustische Visitenkarte gezielt nutzen
- Ins Gespräch kommen - Small Talk beim öffentlichen Anlass beherrschen
- Elemente der Unternehmenskommunikation abstimmen – von Hofschild bis Visitenkarte

#### **So profitieren Sie:**

- ⇒ Sie machen sich bewusst, was bisher in der Unternehmenskommunikation alles wirkt
- ⇒ Sie richten Ihre Kommunikation strikt auf Ihre Unternehmensziele aus
- ⇒ Sie trainieren Ihre schriftlichen, telefonischen und persönlichen Kommunikationsfähigkeiten
- ⇒ Sie gestalten Ihren persönlichen Auftritt im Unternehmen und in der Öffentlichkeit
- ⇒ Sie gewinnen persönlich an Ausstrahlung und Wirkung
- ⇒ Sie gewinnen Freude an neuen Kontakten und Netzwerken

## BUS Synergie 18

### Zukunftsorientiertes Controlling

Controlling meint die ziel- und zukunftsorientierte Steuerung des eigenen Unternehmens. Dazu sollten Sie die elementaren Steuergrößen in Ihrem Unternehmen kennen, regelmäßig überprüfen und entsprechende Maßnahmen einleiten. Im modernen Management geht es dabei längst nicht mehr nur um Zahlen, sondern vielmehr um alle Faktoren, die früh über sich abzeichnende Entwicklungen informieren.

#### Inhalte:

- Was ich wissen muss, um sicher zum Erfolg zu steuern
- Schätzungen und exakte Zahlen – wie wir uns häufig täuschen
- Wichtige Kennzahlen und Steuerungsgrößen kennen lernen
- Modell „Haus- und Hofkarte“ (Balanced Scorecard) anwenden
- Produktionsabläufe und -prozesse erfolgreich steuern und regeln
- Weiche Faktoren messbar machen – Motivation und Mitarbeiterzufriedenheit fördern
- Marktsignale frühzeitig erkennen und Weichenstellungen richtig vornehmen
- Kontinuierliche Verbesserungsprozesse (KVP) einleiten
- Benchmarking – von den Besten lernen
- Qualitätsmanagement in der Praxis – Fakten und Trends erfahren

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie lernen die wichtigsten Steuergrößen in Ihrem Unternehmen kennen
- ⇒ Sie erhalten ein individuell angepasstes Controlling-Modell (Haus- und Hofkarte)
- ⇒ Sie treffen konkrete Festlegungen für die eigene Controllingarbeit
- ⇒ Sie achten auf die wichtigen Dinge und vereinfachen dadurch die Steuerungsarbeit
- ⇒ Sie erkennen Veränderungen und Abweichungen rechtzeitig und können dadurch frühzeitig gegensteuern
- ⇒ Sie gewinnen Gelassenheit und Sicherheit

## BUS Synergie 19

### Höchstleistungen und Mentaltraining

Körperliche und geistige Fitness bedingen sich in vielfältiger Weise gegenseitig und sind Voraussetzung für nachhaltigen Erfolg. Sie entdecken Möglichkeiten, sich auf beiden Ebenen zu trainieren – und das noch mit Leichtigkeit. In Management, Büroarbeit, Verhandlungen und Betriebsplanung profitieren Sie sofort von den gesteigerten geistigen Fähigkeiten.

#### Inhalte:

- Die Funktionsweise unseres Gehirns entdecken
- Schritt für Schritt das Gedächtnis trainieren
- Beliebige Inhalte merken und wiedergeben können
- Zahlen merken und Kompetenz aufbauen – für Diskussionen und Vorträge
- Tricks und Tipps für ein besseres Namensgedächtnis erfahren
- Praktische Anwendung in Betriebsplanung und Management trainieren
- Büroarbeiten effizienter gestalten
- Mehr und bessere Information durch rationelles Lesen gewinnen
- Texte und Fachliteratur effizient verarbeiten
- Informationsquellen souverän und zielorientiert nutzen
- Körperliche Fitness messen und steuern
- Verschiedene Arten sportlicher Aktivitäten probieren

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie steigern Ihre Gedächtnisleistung deutlich
- ⇒ Sie erhöhen Ihre geistige Leistungsfähigkeit
- ⇒ Sie sparen Zeit und sind besser informiert
- ⇒ Sie steigern Ihren Wirkungsgrad bei Büro- und Planungsarbeiten
- ⇒ Sie wissen, wie Sie Ihre Fitness steigern und Ihre Gesundheit fördern können
- ⇒ Sie gehen mit anderem Schwung durchs Leben

## BUS Synergie 20

### Mein ganzheitliches Entwicklungskonzept

Im Abschlussmodul entwickeln Sie Ihre Unternehmensstrategie genauso weiter wie Ihre persönlichen Vorhaben. Schritt für Schritt entwickeln Sie mit Unterstützung der Gruppe Ihre Umsetzungsstrategie. Neue Aspekte bringen vertiefende Impulse zu Marktentwicklung, persönlicher Selbststeuerung und Denken in größerem Rahmen.

#### Inhalte:

- Meine konkrete Entwicklung in BUS reflektieren
- Schatzkiste BUS – Methoden, Werkzeuge und ihre Anwendung resümieren
- Ebenen der Motivation erfahren – vom Müssen zum Dürfen
- Chancenfelder für Unternehmer der Zukunft diskutieren
- Orientierungshilfen für Zeiten des Wandels erkennen
- Intuition verstehen, nutzen und entwickeln
- Engpässe und Perspektiven der eigenen Unternehmensentwicklung klar erkennen
- Ideen, Konzepte und Pläne für konkrete Entwicklungsprojekte erarbeiten
- Konkrete Maßnahmen zur Umsetzung des Gesamtkonzeptes diskutieren und festlegen

#### So profitieren Sie:

- ⇒ Sie fügen die Schritte Ihrer bisherigen Entwicklung zusammen
- ⇒ Sie überprüfen Visionen, Ziele und Strategien
- ⇒ Sie formulieren Ihr Gesamtkonzept
- ⇒ Sie gewinnen Sicherheit und Motivation für die Umsetzung Ihres Konzeptes
- ⇒ Sie vertiefen Ihre Verständnis von persönlicher und unternehmerischer Entwicklung
- ⇒ Sie entdecken neue Chancen und Horizonte

Bei erfolgreicher Teilnahme an BUS Synergie erhalten Sie den **Unternehmerbrief BUS Synergie** der AHA, der die erworbenen Kompetenzen dokumentiert.

## Was es sonst noch so gibt rund um BUS ...

BUS ist ein intensiver und nachhaltiger Entwicklungsprozess. Wie die Erfahrungen zeigen, trifft sich die BUS-Gruppe häufig noch weiter, Freundschaften entstehen – oder auch Kooperationen. Einmal jährlich stattfindende „Erfolgstage“ sind für viele BUS-Gruppen ein fester Bestandteil des Jahresprogramms geworden. Mit spannenden Trainern, als Gästen geladenen Unternehmern und einer guten Mischung aus intensiver Arbeit an der eigenen Entwicklung und Freiräumen zum Wiedersehen und Erfahrungsaustausch stellen die Erfolgstage in vielen Regionen einen Höhepunkt im Jahresablauf dar.

Spezielle **Vertiefungsworkshops** und weitere Seminarthemen stellen sicher, dass Sie sich im Geist von BUS auch nach BUS Synergie weiter entwickeln können, unabhängig davon, ob Sie als bestehende Gruppe Ihre Kompetenzen weiter ausbauen oder sich mit Unternehmern treffen wollen, die mit Ihnen überregional oder gar international am gleichen Thema arbeiten. Vom einzelnen Workshop oder Seminar bis zum länger andauernden Coaching-Prozess bieten wir ständig neue Leistungen an, um mit Ihnen zu wachsen.

Das **Netzwerk BUS** wächst rasant weiter. Bereits um die 10.000 Menschen im deutschsprachigen Raum können sich auf der Basis der **gemeinsamen Weiterbildung** gegenseitig unterstützen, austauschen und fördern. Ein besonderer Anlass zum Wiedersehen von Teilnehmern und Trainern aus mehreren Ländern bietet das alljährliche **BUS-Fest**. Ein langes Wochenende im Juni steht dann ganz im Zeichen von Fachexkursionen, Referaten und einem festlichen Abend mit Verleihung der BUS-Unternehmerbriefe. Die BUS-Feste finden jedes Jahr in einer anderen Region in Deutschland, Österreich und der Schweiz statt.

Es gibt keinen Weg für alle, aber für alle einen Weg! BUS-Absolventen durchlaufen beeindruckende Entwicklungen. In unzähligen Beispielen wird immer wieder deutlich, wie vielfältig die Wege und Entwicklungen sein können. Inzwischen haben sich bereits viele Tausend Teilnehmerinnen und Teilnehmer in Deutschland, Österreich, Schweiz, Luxemburg, Belgien, Liechtenstein und Slowenien auf diesen spannenden und faszinierenden Weg gemacht. Allein im Winter 2002/03 waren über 3.000 Unternehmer/innen in BUS-Seminaren.

Der Kern unternehmerischen Erfolgs ist die Stärkung **unternehmerischer Kompetenz und persönlicher Erfolgsfähigkeiten**. Mit dem einzigartigen Seminarsystem von BUS und der Energie einer Gruppe erfolgsorientierter Menschen ergibt sich eine außergewöhnliche Chance zur eigenen Weiterentwicklung. Investieren Sie in Ihren wichtigsten Produktionsfaktor: sich selbst. Mit Selbstverantwortung und Eigeninitiative gelingt es, Traditionen zu erhalten, den Wandel zu gestalten und die Entwicklung der eigenen Persönlichkeit voranzubringen. Machen Sie sich auf einen Weg voller wertvoller Impulse und neuer Perspektiven.

Stefan Dietz und Eckart Schlamann  
Leitung Unternehmertrainings der Andreas Hermes Akademie

## Praktische Informationen

### Seminardurchführung:

- Jedes BUS-Seminar (Modul) ist zweitägig zu je 8 Zeitstunden
- 15 bis maximal 20 Teilnehmer/innen, bitte rechtzeitig anmelden
- überall in Deutschland - zentral oder regional

### Trainer:

Stefan Dietz und Eckart Schlamann und andere erfahrene Trainer/innen der AHA

### Seminargebühr:

Die Seminargebühren sind beim regionalen Veranstalter zu erfragen. Die Seminargebühr ist bei Beginn des Kurses für jeweils vier Module zu entrichten.

### Anmeldung:

Die Anmeldung zu den BUS-Seminaren erfolgt ausschließlich über unsere regionalen Partnerorganisationen. In Luxemburg, setzen Sie sich bitte mit der Landwirtschaftskammer in Verbindung (31 38 76 24). Im Internet der AHA ([www.andreas-hermes-akademie.de](http://www.andreas-hermes-akademie.de)) und der Landwirtschaftskammer Luxemburg finden Sie die in Ihrer Region bereits geplanten Seminare.

### Weitere Informationen:

Andreas Hermes Akademie im Bildungswerk der Deutschen Landwirtschaft e.V.

In der Wehrhecke 1

53125 Bonn-Röttgen

Tel.: 02 28 / 9 19 29-0

Fax: 02 28 / 9 19 29-30

[info@andreas-hermes-akademie.de](mailto:info@andreas-hermes-akademie.de)

[www.andreas-hermes-akademie.de](http://www.andreas-hermes-akademie.de)